

Mikhail Stepanov

Currículo



Nacionalidad: ruso
Edad: 26 años
Fecha y lugar de nacimiento:
26.09.1987 Leningrado, Rusia
Lugar de residencia ahora: Rusia,
San Petersburgo

Contactos:
tel. +7-921-88-2-44-13
misha.stepanov@mail.ru
skype: mikhailrojo

Idiomas
Ruso: nativo
Inglés: alto
Castellano: alto
Finlandés: básico
Chino: básico

Microsoft Office (Excel, Word,
PowerPoint)
Photoshop, OpenOffice, Camtasia
Studio, Pages, IMovie

Carnet de conducir

Formación:

Universidad de Economía y Finanzas
de San Petersburgo, Rusia - 5 años,
grado:
Especialista (según el sistema
universitario ruso)

Curso de negociaciones severas en
compras y ventas internaciones.

Experiencia profesional

Gerente de exportaciones en la cadena más grande de supermercados rusos MAGNIT (<http://magnit-info.ru>), Krasnodar, Rusia - 2 meses de 2013

Exploración de posibilidades de exportar de Israel, Bélgica, Países Bajos, Argentina, Chile y Perú frutas y legumbres con los costos mínimos a Rusia. Comprender todos los costes que una compañía exportadora tiene para coger la cosecha, embalar, llevar al puerto y vender el producto al comprador.

Gerente de exportaciones e importaciones en la compañía distribuidora de productos lácteos con pequeño plazo de validez(entre 5 y 30 días) Classic (<http://classic-spb.ru>), San Petersburgo, Rusia - 1 año y 7 meses (2012-2013)

Todas exportaciones (por ejemplo de Rusia a Estonia) y todas importaciones de productos lácteos de Europa a Rusia(encontrar nuevos productores, obtener los permisos rusos para importación, logística por camiones enteros y sólo unas cajas(incluso 20-30 cajas de Italia a Rusia con temperatura de 4grados), liberación aduanal, negociaciones, control de residuos, ventas, certificaciones, análisis, marcas privadas. Yo era única persona que estaba responsable por todas cuestiones de importación y exportación.

Gerente de importación de productos estacionales chinos al mercado ruso en compañía Home Queen(<http://homequeen.ru>), San Petersburgo, Rusia 2011-2012

Mantenimiento de compras activo corrientes, descubrimiento de nuevos productores de nuestro surtido (Año Nuevo, Pascua, artículos de jardín y de escuela, negociaciones con productores a fin de obtener mejor precios y condiciones, reclamaciones, control de embarques.

Gerente de importación y ventas de productos congelados en compañía Snegiri (<http://www.snegiri.spb.ru>) - 2 años (2009-2011)

Todos aspectos de importación de productos congelados de China, Egipto, Chile, Canadá, Polonia frutas, hongos y bayas congelados para mercado ruso y ventas de estos producto en Rusia y en La Unión Aduanera.

Los logros por los que siento orgullo

Exitosa marca privada de mozzarella para el mercado ruso:



1. producida en Lituania, 600- 800 kg cada semana
2. importada y vendida en Rusia (en supermercados más grandes OKEY, LENTA)
3. Transportación difícil según reglas veterinarias y temperatura de 4C
4. 95% mi proyecto
5. producto más barato entre productos

importados y por tanto exitoso(con buenas ventas)

Marca privada de crema de leche producida en Polonia, 2 camiones per mes, vendida en Rusia en los supermercados más grandes. Fue el producto más barato en el mercado y por tanto exitoso.

